

# 3・4月セミナー・勉強会のご案内



3月17日(月)

19:00-20:30

受講料 無料

4月11日(金)

定員 15名(先着順・要予約)

場所 税理士法人シーウェイブ

## すぐに使える ちょっとマーケティング

こんな方におすすめ

- ・ 売上げを上げたいが何から手を付けていいのかわからない・・・
- ・ 今までのやり方が通じない・・・
- ・ 営業成績が伸びずに悩んでいる・・・

上記に1つでも当てはまるのであれば、あなたのお役にたてるセミナーです。

【主な内容】

なぜマーケティングが必要なのか  
売上を上げる3つの方法  
さまざまな戦術と戦略

3月18日(火)

19:00-20:30

受講料 無料

4月8日(火)

定員 15名(先着順・要予約)

場所 税理士法人シーウェイブ

## 自社の経営に役立てるための 数字の読み方・活かし方

-全4回シリーズ 第1回は2月18日に終了しました

~~第1回 貸借対照表と損益計算書の読み方 2月18日(火)~~

第2回 貸借対照表と損益計算書の活かし方 3月18日(火)

第3回 決算書から経営を分析してみよう 4月8日(火)

第4回 会社の血液・お金の流れを掴む 5月13日(火)

3月5日(水)

よりスタート

19:00-21:00

受講料 ¥21,000 (全4回分)

定員 8名(先着順・要予約)

場所 税理士法人シーウェイブ

## MARKETING週一勉強会

時代を生き抜くためには・・・

企業には必ず戦略が必要となります。経営に役立つスキルを身につけ、持続的な発展を目指す為の勉強会です。

週1回のペースであなたも稀代の戦略家になれる！  
全4回シリーズとなります。

3月5日(水)

4月2日(水)

第1回 卓越の戦略・USP(独自の価値)の構築

3月12日(水)

4月9日(水)

第2回 断る事のできないオファー

3月19日(水)

4月16日(水)

第3回 顧客へのアプローチ 顧客リストの活用

3月26日(水)

4月23日(水)

第4回 売れるコピーのしかけ

お問い合わせ先

S

税理士法人シーウェイブ

大分市東春日町19-2

Tel.097-537-7111 Fax.097-537-7092

<http://seawave-cpta.com/>



税理士法人シーウェイブは「マーケティング」「資金繰り」この2本を軸に元気で、現金の残る会社づくりをお手伝いしている会計事務所です。

申込  
方法

WEBからの申込みは <http://www.seawave-cpta.com/>  
ファックスからの申込みは 下記にご記入の上 097-537-7092 へ

ふりがな お名前	希望セミナー名 (複数可)
T E L	メールアドレス

頂いた個人情報は、本企画に必要な範囲内で利用し、当該利用目的外には利用しません。

なお、個人情報の取扱方針に関しましてはホームページ(<http://seawave-cpta.com/>)にてご確認ください。